



Ihr Herz schlägt für den Verkauf und Sie möchten Teil unseres dynamischen Teams werden?

## Wir suchen Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Baden-Württemberg (PLZ 70 – 79, 88 + 89)

In Ihrer Verantwortung liegt die Bestandskundenbetreuung, der Abschluss von Konditions- und Jahresvereinbarungen sowie Produkt- und Verkaufsschulungen. Sie überzeugen Neukunden für unsere Produkte und repräsentieren unser Unternehmen bei Messen, Verbands- und Kundenevents. Grundlage ist Ihre Ausbildung und Ihre Berufserfahrung im Verkaufsaußendienst. Sie sind kommunikationsstark und argumentieren auch in komplexen Situationen überzeugend und sicher.

Sie kennen die Küchenbranche?

Sie suchen eine neue Herausforderung?

Sie möchten unseren Erfolg mitgestalten?

### Dann bewerben Sie sich jetzt!

TEBÜ hat sich seit 20 Jahren auf Einbau- und Unterbauleuchten konzentriert, verfügt inzwischen aber auch über ein sehr umfangreiches Produktportfolio an Montage- und Installationsmaterial, Abfallsammlern und weiteren interessanten Ergänzungen in der Küche. Unsere Produkte finden Sie in Küchenstudios, Möbelhäusern, Küchenfachmärkten, bei exklusiven Manufakturen und in Planungsbüros von Objektausstattern.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an [t.meyer@tebue.de](mailto:t.meyer@tebue.de)